

Perniagaan Internet 'LIVE' Di WangCyber.com!

Perniagaan Internet

'LIVE'

Di



Dibawakan oleh :

Amirul Faisyal,
Senior Member of WangCyber.com,
Penulis Ebook, SistemRahsia

[Dibawakan Khas Untuk Anda Oleh Amirul Faisyal, Penulis Ebook, SistemRahsia.com](http://SistemRahsia.com)

2007. Khidmat Masyarakat SistemRahsiaDotCom.

****Penafian | Disclaimer****

Pihak SistemRahsia dan penulis, Mohd Amirul Faisyal tidak akan bertanggungjawab di atas segala kesan jangka pendek mahupun jangka panjang yang dialami pembaca kesan dari menggunakan cara yang ditunjukkan di dalam manual ini secara langsung atau tidak langsung.

Juga dimaklumkan bahawa manual ini dihasilkan untuk memberi pengajaran dan menyalurkan maklumat umum mengenai subjek yang dibincangkan.

Strategi dalam manual ini mungkin tidak sesuai untuk setiap individu dan tidak dijamin dapat membawa sebarang pulangan tertentu kepada semua pihak. Dan penulis tidak menjamin bahawa maklumat yang terkandung di dalam manual ini adalah tepat dan lengkap.

Segala perubahan adalah diluar kemampuan penulis.

*Maybank2u, PayPal, CIMBClicks merupakan hakcipta terpelihara Malayan Banking Berhad, PayPal Inc., dan juga CIMB Berhad. Pihak SistemRahsia milik Amirul Faisyal tidak mempunyai sebarang hubungan dengan penama tersebut, samada secara langsung atau tidak.

NOTA:

Panduan ini dihasilkan secara **percuma**, dan tiada sebarang bayaran dikenakan untuk memuat turun panduan ini.
Tiada link *affiliate* diletakkan di mana-mana URL. :)

[BOLEH] Memberi secara percuma kepada mereka yang dirasakan akan mendapat manfaat dari panduan ini.

[BOLEH] Dipakejkan dengan produk lain..

[BOLEH] Digunakan sebagai bonus kepada produk anda.

[BOLEH] Digunakan untuk membina mailing list anda.

[TIDAK] Boleh disunting sepenuhnya dan meletakkan nama anda padanya

[TIDAK] Boleh digunakan sebagai isi kandungan web

[TIDAK] Boleh dijual secara bersendirian

[TIDAK] Boleh dibahagikan menjadi artikel-artikel yang lebih pendek

[TIDAK] Boleh ditawarkan melalui laman-laman lelongan

[TIDAK] Boleh dijual secara bersendirian

** Terdapat beberapa perkataan yang telah diserongkan (italic) untuk membezakan bahawa perkataan tersebut adalah perkataan dari bahasa Inggeris. Pihak SistemRahsia amat menitikberatkan penulisan di dalam Bahasa Malaysia dan cuba memaksimumkan penggunaan bahasa ibunda sebanyak yang boleh didalam manual ini.*

Penulis boleh dihubungi di: sales@SistemRahsia.com

Perniagaan Internet 'LIVE' Di [WangCyber.com!](http://WangCyber.com)

Assalamualaikum dan salam sejahtera,

"Aku tak tau camne nak start ni...tolong aku boleh?"

"Saya nak start bisnes internet ni...macam mana yek?"

Dua karenah di atas adalah sebahagian dari ragam yang saya lihat, dan saya sendiri pernah alami waktu mula-mula mempelajari perniagaan internet.

Waktu awal saya di WangCyber, informasi disini boleh dikatakan taklah terlalu banyak, namun semakin hari semakin bertambah post-post yang bermanfaat yang disumbangkan oleh ahli WangCyber sendiri.

Jadi, memandangkan ramai ahli yang baru bertandang ke forum WangCyber ni tak tahu thread mana yang patut mereka rujuk untuk belajar hal-hal berkaitan perniagaan internet, saya merasakan anda patut ditunjukkan jalan yang betul di sini untuk mengelakkan dari tersasar dari tujuan utama anda-***mempelajari selok belok perniagaan internet.***

Dibawah saya akan tunjukkan langkah demi langkah untuk memulakan perniagaan internet pertama anda, tools yang direkemen idustri yang sesuai untuk perniagaan internet anda (berbayar atau percuma), bagaimana menerima bayaran, bagaimana mentunaikan cek, dan sebagainya.

Semuanya bersumberkan thread-thread yang telah dibuka oleh ahli-ahli WangCyber sendiri yang telah berpengalaman dalam menjalankan perniagaan melalui internet.

Dan saya juga akan menambah beberapa tips-tips peribadi sebagai tambahan. Suka saya ingatkan langkah perniagaan internet di bawah adalah lebih kepada ***model perniagaan barangan digital seperti ebook, software, dan produk downloadable yang lain.***

Di hujung post nanti saya akan senaraikan contoh model perniagaan internet lain beserta contoh-contoh thread yang telah dibuka.

Prerequisite

“Persediaan bagi memastikan kelancaran perniagaan internet anda”

1. *Mind-set* yang betul. Perniagaan internet tiada bezanya dengan perniagaan konvensional, perlukan ketekunan, kerja keras, persisten, sabar, dan fokus.
2. Visi di dalam minda supaya anda boleh fokus dalam suatu perkara dalam suatu masa.
3. Tentukan model perniagaan internet anda. Contoh model perniagaan internet:
 - EBay
 - E-commerce
 - Servis
 - Produk digital

Jika target pasaran anda adalah Malaysia:

3. Anda perlu sekurang-kurangnya satu akaun bank untuk membolehkan anda menerima pembayaran.

Contoh: Maybank, Cimb, Bank Islam, dan lain-lain.



Jika target pasaran anda adalah antarabangsa:

4. Anda sekurang-kurangnya perlu ada akaun PayPal. Dan untuk proses verifikasi akaun PayPal anda, anda perlukan satu kad kredit atau kad debit.

**Akaun Bank US adalah optional dalam PayPal.*



Thread dibawah berkaitan dengan kad debit:

Affin Debit Mastercard

<http://www.wangcyber.com/forum/showthread.php?t=1666>

Ebook kedua saya : Panduan Membuka Akaun Bank US

<http://www.wangcyber.com/forum/showthread.php?t=3431>

Bank Apa Kat Malaysia Yang Ada Mastercard/Visa Card Debit?

<http://www.wangcyber.com/forum/showthread.php?t=178>

Public bank debit card

<http://www.wangcyber.com/forum/showthread.php?t=497>

Al Rajhi Debit Card

<http://www.wangcyber.com/forum/showthread.php?t=2066>

Langkah Pertama

“Mengkaji pasaran tertumpu (atau jargonnya adalah niche).”

Tips:

1. Jangan bina produk yang anda suka dan anda rasakan orang lain akan beli. ***Never assume.***
2. Kaji permintaan dalam sesuatu pasaran kemudian cari masalah utama mereka.
3. Berikan penyelesaian kepada masalah di dalam pasaran tersebut dengan menghasilkan produk anda. Contoh termudah adalah *ebook*.

Thread yang boleh membantu:

A Tips 4 Newbie : Nak Bisnes Apa Di Internet: Niche
<http://www.wangcyber.com/forum/showthread.php?t=724>

Mencari kata-kunci (keywords) terbaik bagi laman web/Bog anda.
<http://www.wangcyber.com/forum/showthread.php?t=2662>

Tools yang membantu:

www.goodkeywords.com – Percuma dan Berbayar

Laman web rujukan:

www.WordTracker.com -Berbayar

Perniagaan Internet 'LIVE' Di WangCyber.com!

www.inventory.overture.com/d/searchinventory/suggestion/

www.seo2020.com/seo-tools/keyword-research/keyword-research-tool/

http://www.digitalpoint.com/tools/keywords/?action=mode_change&new_mode=links

<http://keyworddiscovery.com/search.html>

Langkah Kedua

“Membina produk berdasarkan kajian yang telah dilakukan di langkah 1.”

Tips:

1. Tentukan kebolehan anda dalam proses membina produk.
2. Juga senaraikan kelemahan anda.

Contoh:

Permintaan dalam pasaran: Perisian (software) untuk sedapkan suara. (Anda dapati permintaannya sangat tinggi di pasaran Amerika Latin,).

Kekuatan anda: Programming, anda memang tahu bagaimana untuk menghasilkan perisian tersebut.

Kelemahan anda: Copywriting (teknik menulis surat jualan) dan juga web designing.

Jadi, setelah menentukan kekuatan dan kelemahan anda, sekarang fokus kepada kekuatan anda, dan *leverage* tenaga dan kepakaran orang lain untuk mengganti kelemahan anda.

Cara mahal, buat *outsourcing* dan cara jimat, mungkin anda boleh lakukan *bartering*.

"Macam mana kalau saya takde apa-apa skill untuk hasilkan produk, nak bina website, copywriting dll?"

Perniagaan Internet 'LIVE' Di WangCyber.com!

Jawapan paling mudah: *Outsource* semua! Anda fokus kepada pemasaran.

***Thread* rujukan:**

Perkhidmatan Bebas:

<http://www.wangcyber.com/forum/forumdisplay.php?f=25>

Outsourcing:

Kos upah bina laman web

<http://www.wangcyber.com/forum/showthread.php?t=341>

Laman rujukan untuk *outsourcing*:

www.Elance.com

www.Guru.com

www.RentACoder.com

Langkah Ketiga

“Menulis surat jualan, membina laman web perniagaan anda”

Jika anda memilih untuk membuat semua kerja dan tak mahu *outsource*, langkah ini untuk anda, membina laman web, *designing*, dan *copywriting*.

Tips:

1. Dalam menulis surat jualan, anda boleh gunakan teknik asas surat jualan, AIDA *Attention >> Interest >> Desire >> Action*

Thread rujukan:

-Membina laman web

Tips Rekabentuk Web Yang Ideal

<http://www.wangcyber.com/forum/showthread.php?t=477>

Cara Membina Laman Web Mini & Blogs

<http://www.wangcyber.com/forum/showthread.php?t=2401>

Macamana nak bangunkan laman web?

<http://www.wangcyber.com/forum/showthread.php?t=268>

Membangunkan Web Mengikut Acuan Pelanggan

<http://www.wangcyber.com/forum/showthread.php?t=2680>

Perniagaan Internet 'LIVE' Di [WangCyber.com!](http://WangCyber.com)

Membina borang pengesahan pembayaran:

Boleh tak awak buat kan saye borang php > mdpai

<http://www.wangcyber.com/forum/showthread.php?t=459>

Camana nak amek order dari customer ?

<http://www.wangcyber.com/forum/showthread.php?t=2902>

Camane nak letak form(borang order ke) kat blog?

<http://www.wangcyber.com/forum/showthread.php?t=231>

Form Building!

<http://www.wangcyber.com/forum/showthread.php?t=2544>

Macam mana nak buat cover e-book?

<http://www.wangcyber.com/forum/showthread.php?t=1832>

Tools yang membantu:

www.nvu.com

Langkah Keempat

“Mencari penyedia hosting untuk tapak laman perniagaan internet anda”

Sekarang produk telah tersedia, surat jualan (*sales letter*) dan laman web telah tersedia. Tiba masa untuk memindahkannya ke *hosting*.

Tips:

1. Pilih penyedia hosting yang betul-betul *reliable*. Berhati-hati dengan pihak yang *overselling* pakej hosting mereka. Anda boleh bertanyakan pendapat atau review di mana-mana forum yang ada membincangkan mengenai *hosting* (atau yang berkaitan seperti perniagaan internet, forum *webmaster*, dan juga forum hosting itu sendiri).
2. Tentukan berapa banyak *space* laman web anda perlukan untuk mengelakkan pembaziran. Cara paling senang, kumpul semua fail laman web anda, letak dalam satu fail dan tengok jumlah saiz fail tersebut.

Thread yang membantu:

Pemilihan hosting dan software

<http://www.wangcyber.com/forum/showthread.php?t=170>

Hosting yg anda PERCAYA

<http://www.wangcyber.com/forum/showthread.php?t=2676>

Forum Review Web Hosting:

<http://www.WebHostingTalk.com/>

Langkah Kelima

“Autoresponder untuk mendapatkan alamat emel prospek anda.”

Tips:

1. *Offer* sesuatu yang menarik sekiranya mereka memberikan alamat emel mereka kepada anda.
-Contoh kalau produk anda adalah *software*, boleh bagi *free trial*, atau *software* yang sama dengan fungsi yang terhad (*limited function*).
2. Guna fungsi *double opt-in* untuk memaksimumkan penggunaan ruang autoresponder anda selain menjadikan *mailing list* anda lebih *responsive*.

Thread yang membantu:

Autoresponder:

<http://www.wangcyber.com/forum/showthread.php?t=366>

Autoresponder & Mailing list:

<http://www.wangcyber.com/forum/showthread.php?t=576>

Langkah Keenam

“Menerima bayaran pembeli”

Beberapa contoh cara menerima bayaran:

Malaysia

1. Online banking- Maybank2u, CimbClicks, dll.
2. Wang pos/money order/cek
3. ATM
4. Kad debit/kredit

Antarabangsa

1. PayPal
2. 2CO - Kad kredit/kad debit
3. Wire Transfer

Thread yang membantu:

Bagaimana memohon kad debit:

**Cek semula Prerequisite*

Cara nk clearkan cek google:

<http://www.wangcyber.com/forum/showthread.php?t=1963>

Bagaimana membina borang pesanan:

**Boleh rujuk semula Langkah 3*

Memahami 2Checkout:

<http://www.wangcyber.com/forum/showthread.php?t=610>

Perniagaan Internet 'LIVE' Di WangCyber.com!

Sumber:

www.PayPal.com

www.2Checkout.com

www.Maybank2u.com.my

www.CimbClicks.com.my

Langkah Ketujuh

“Mula menjual dan melakukan promosi”

Contoh pemasaran:

1. Pemasaran melalui forum - Jangan SPAM udah le...
2. Pengiklanan melalui banner.
3. *Joint Venture*
4. Pay Per Click
5. Pemasaran viral
6. Pemasaran affiliate

Tips:

1. Kenal pasti tempat yang sesuai untuk anda memasarkan produk anda.

Contoh salah: Mempromosi produk kesihatan di forum pelaburan saham. Ada peluang untuk terjual *but it's not worth your effort*.

2. Kenal pasti teknik pemasaran mana yang paling memberikan hasil, tumpukan usaha anda kepada teknik tersebut. Sebagai contoh, jika pemasaran melalui *Pay Per Click (PPC)* mendatangkan hasil yang lebih dari teknik pemasaran yang lain, lebihkan fokus anda kepada teknik *PPC*.

Thread yang membantu:

Tip, Teknik dan Panduan Pengiklanan

<http://www.wangcyber.com/forum/showthread.php?t=2204>

Kaedah Pengiklanan/Pemasaran

<http://www.wangcyber.com/forum/showthread.php?t=2117>

Perniagaan Internet 'LIVE' Di [WangCyber.com!](http://www.wangcyber.com)

Teknik Pemasaran Menggunakan Email

<http://www.wangcyber.com/forum/showthread.php?t=109>

Macam mana nak promote *web site*

<http://www.wangcyber.com/forum/showthread.php?t=635>

Teknik pemasaran paling berkesan

<http://www.wangcyber.com/forum/showthread.php?t=3145>

Langkah Terakhir

“Wash, rinse, and repeat”

Ok, setelah melakukan langkah-langkah yang ditunjukkan diatas, produk yang anda jual tak laku dan tak dapat sambutan yang menggalakkan, kenapa?

1. Tiada ***Unique Selling Point (@ Proposition)***, **USP**. Prospek tak nampak sebab apa mereka PATUT beli produk anda daripada membeli produk pesaing anda.
2. Kaedah pemasaran yang salah (cek semula tips di langkah 7)
3. Produk yang hampir seakan-akan produk anda boleh didapati secara percuma melalui enjin carian (biasanya produk digital). Pendek kata tiada keunikan dalam produk anda. (Rujuk #1)

Sekiranya produk anda mendapatkan sambutan yang menggalakkan, kini anda telah berjaya membina satu sistem dalam perniagaan internet anda. Tugas anda sekarang adalah melakukan duplikasi terhadap sistem tersebut untuk perniagaan internet anda yang seterusnya.

Anda juga boleh pilih samada untuk mencari pasaran tertumpu lain, menduplikasi sistem anda ke dalam pasaran tertumpu yang terbaru, atau hanya fokus pada pasaran sedia ada anda dengan pelbagai lagi produk-produk terbaru.

Sebenarnya terdapat pelbagai lagi langkah yang anda perlu lakukan namun 7 langkah di atas hanyalah langkah asas dalam membina perniagaan internet. Ada *upselling, backend selling, kajian demographic, crossover niche*, dan sebagainya. InsyaAllah jika ada kelapangan saya akan menambah langkah yang seterusnya.

Perniagaan Internet 'LIVE' Di [WangCyber.com!](http://www.wangcyber.com)

Contoh model perniagaan internet lain yang telah dibincangkan disini:

1. E-commerce *dropshipping*.

eCommerce:: Drop Shipping Konsep

<http://www.wangcyber.com/forum/showthread.php?t=3044>

2. Umum (**Mesti Baca!**)

Kelas Perniagaan Internet Bersama SaifulSham

<http://www.wangcyber.com/forum/showthread.php?t=2990>

3. Jual beli nama domain

Jual Domain

<http://www.wangcyber.com/forum/showthread.php?t=728>

4. Perniagaan servis *hosting*

Cara memulakan perniagaan hosting

<http://www.wangcyber.com/forum/showthread.php?t=447>

5. Perniagaan Servis *Ebook Cover Design*

Ebook Cover Business

<http://www.wangcyber.com/forum/showthread.php?t=2100>

6. Perniagaan Internet model Ebay

Camna nak mulakan bisness di ebay ?

<http://www.wangcyber.com/forum/showthread.php?t=822>

Perniagaan Internet 'LIVE' Di [WangCyber.com!](http://WangCyber.com)

Akhir kata, **take action**, panduan ini tiada gunanya jika anda hanya *download*, baca dan simpan. Ambil tindakan dari sekarang, insyaAllah rezeki Allah akan tiba untuk anda suatu hari nanti.

“Do or do not; there is no try”
-Yoda (The Empire Strikes Back)

Salam kejayaan,
Mohd Amirul Faisyal,
Penulis Ebook,
SistemRahsia.com

Iklan Kempen Celik Duit Internet WangCyber



Sebarang komen, kritikan dan penambahbaikan terhadap panduan ini amat dialu-alukan:

<http://www.wangcyber.com/forum/showthread.php?p=44408#post44408>

Dibawakan Khas Untuk Anda Oleh Amirul Faisyal, Penulis Ebook, SistemRahsia.com